



Privatbrauerei  
Ernst Barre GmbH

GESCHÄFTSLEITUNG

## Zeugnis

Herr Donald Riester, geboren am 16.01.1967, wohnhaft in 32549 Bad Oeynhausen, Hof-  
äcker 9, war in unserem Unternehmen in der Zeit vom 01.12.2002 bis zum 30.09.2017  
tätig.

Unser Unternehmen ist eine traditionsreiche und inhabergeführte Privatbrauerei, die an  
ihrem Firmensitz in Lübbecke mehr als 80 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter beschäftigt.  
Hergestellt werden hier qualitativ hochwertige Biere, Biermischgetränke und alkoholfreie  
Getränke, die überwiegend regional vertrieben werden.

Vom 01.12.2002 bis zum 31.03.2011 war Herrn Riester die Position eines Gebietsleiters  
für den Bereich der Handelskunden übertragen. Seit dem 01.04.2011 bis zu seinem Aus-  
scheiden am 30.09.2017 war er dann als Key-Account-Leiter für den Bereich der Handels-  
kunden tätig. In dieser Position war er in den ihm übertragenen Verkaufsgebieten für die  
gesamte Absatz- und Umsatzentwicklung verantwortlich. Darüber hinaus war ihm insbe-  
sondere die Betreuung bestehender und die Akquisition von Neukunden aus den Bereichen  
Einzelhandel, Getränkeabholmarkt, Tankstellen und Handelszentralen übertragen. Zur Er-  
füllung seiner vielfältigen Aufgaben wurde Herrn Riester auch eine Handlungsvollmacht  
erteilt.

In Bezug auf das ihm übertragene Aufgabengebiet waren Herrn Riester insbesondere fol-  
gende, wesentliche Kompetenzen eingeräumt:

- Leitung und Verantwortung für die Flaschenbierabsätze in den Bereichen Einzel-  
handel und Getränkeabholmarkt. Hierzu gehörte sowohl die Führung von zwei  
Mitarbeitern als auch die Betreuung eines eigenen Kundenstammes mit Absatz- und  
Umsatzplanung. Insgesamt umfasste dieser Bereich ca. 900 aktive und prospektive  
Kunden.
- Vorbereitung und Führung der Jahresgespräche mit den Handels- und GAM-  
Zentralen sowie Entscheidung über Leistungen und Konditionen unter kauf-  
männischen Gesichtspunkten. In besonderen Fällen erfolgten die Entscheidungen  
nach Absprache mit dem Sprecher des Vertriebs sowie mit der Geschäftsleitung.
- Koordination der vertrieblichen Absprachen hinsichtlich der Insertionen und  
Aktivitäten, Planung von Verkaufsdurchgängen und Bearbeitung von Projekten wie  
Preiserhöhungen, Verkaufsförderungs- und Sondermaßnahmen.
- Aktive Begleitung von Produkteinführungen.
- Vorbereitung und Umsetzung von Messeauftritten im Handelsbereich.

- Verhandlung von Werbekostenzuschüssen und Konditionsabsprachen (Jahresgespräche mit den Handels- und GAM-Zentralen) innerhalb des von der Geschäftsleitung vorgegebenen Rahmens. Ausarbeitung und Kalkulation von Angeboten.
- Kontaktpflege zu regionalen und überregionalen Repräsentanten aus Handel und GFGH sowie zu vertrieblich wichtigen Schnittstellen.
- Beobachtung und Ermittlung von Wettbewerbsaktivitäten.

Herr Riester hat an den jeweils angebotenen externen und innerbetrieblichen Fortbildungsmaßnahmen erfolgreich teilgenommen und setzte sein vorhandenes und das jeweils neu erworbene Wissen stets zum Vorteil unseres Unternehmens ein.

Wir haben Herrn Riester als einen sehr engagierten und motivierten Mitarbeiter kennen gelernt, der unser Unternehmen jederzeit überzeugend und erfolgreich präsentiert und vertreten hat. Er war immer bereit, kurzfristig anfallende Überstunden sowie Abend- und Wochenendeinsätze (z.B. Messen und Kundenveranstaltungen) zu leisten. Eigeninitiative, gute Ergebnisse und Zielplanungen zu erreichen, waren für ihn selbstverständlich. Seine Leistungen haben in jeder Hinsicht und zu jeder Zeit unsere volle Anerkennung gefunden.

Nur der Vollständigkeit halber erwähnen wir die Loyalität und Vertrauenswürdigkeit von Herrn Riester. Bei unseren Kunden und bei den ihm unterstellten Mitarbeitern war er aufgrund seiner Sachkenntnis, der gepflegten Umgangsformen und seiner Freundlichkeit ein geschätzter und beliebter Ansprechpartner.

Sein Verhalten gegenüber Vorgesetzten, Kollegen und Kunden war immer einwandfrei.

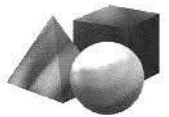
Da sich Herr Riester aus persönlichen Gründen beruflich neu orientieren möchte, verlässt er unser Unternehmen zum 30.09.2017 auf eigenen Wunsch. Wir bedauern, mit ihm einen kompetenten Mitarbeiter zu verlieren, respektieren seine Entscheidung und danken ihm für die langjährige, vertrauensvolle und engagierte Zusammenarbeit.

Für die Zukunft wünschen wir ihm beruflichen Erfolg sowie persönlich Gesundheit und Wohlergehen.

Lübbecke, den 30.09.2017

  
Privatbrauerei Ernst Barre GmbH





## ZEUGNIS

Herr Donald Riester, geboren am 16.01.1967 in Bad Oeynhausen, war seit dem 01.07.2001 in unserem Unternehmen als Mitarbeiter im Vertriebsaußendienst für das Gebiet Norddeutschland tätig.

Bereits nach kurzer Einarbeitungszeit wurde er den Anforderungen jederzeit voll gerecht. Aufgrund seiner sehr umfassenden Kenntnisse und Fähigkeiten wurde Herr Riester sofort als Regionalvertriebsleiter für das Gebiet Nord eingesetzt.

Sein Aufgabengebiet umfasste folgende Schwerpunkte:

- Kunden- und Interessentenbetreuung vor Ort
- Beratungsgespräche mit umfassender Gesprächsführung
- Angebotserstellung sowie Organisationsplanung im Rahmen eines Autohauskonzeptes
- Projektplanungen für Autohäuser
- Durchführung von Veranstaltungen und Messen

Aufgrund seines Fachwissens, Engagements und Einsatzbereitschaft ist Herr Riester für folgende Sonderaufgaben eingesetzt worden:

- Planung und Durchführung von Unternehmens- und Programmpräsentationen
- Durchführung von Referaten

Herr Riester wurde seinen Aufgaben im Vertriebsaußendienst stets voll gerecht. Seine Abschlussquote und seine Budgeterfüllung waren vorbildlich.

Im Umgang mit Microsoft-Standard Produkten wie Word, Excel, Outlook, sowie der Handhabung von Vertriebssteuerungs- und Back-Office Systemen zeigt er sich sehr geschickt.

Herr Riester ist ein sehr fleißiger und sorgfältiger Mitarbeiter, der seine Aufgaben stets zu unserer vollsten Zufriedenheit erledigt hat.

Auf seine äußerst zuverlässige, umsichtige und gewissenhafte Arbeitsweise ist auch in schwierigen Situationen jederzeit Verlass. Dienstliche Belange werden von Herrn Riester stets voll berücksichtigt und private Belange oftmals zurückgestellt.

Im Umgang sowohl mit Kunden als auch mit Interessenten und Geschäftspartnern ist er stets vorbildlich und sehr überzeugend. Sein Verhalten zu Vorgesetzten und Mitarbeitern ist jederzeit einwandfrei.

Herr Riester verlässt zum 30. November 2002 auf eigenen Wunsch unser Unternehmen, um sich einer neuen Aufgabe zu widmen. Für seinen weiteren Berufsweg begleiten ihn unsere besten Wünsche.

Minden, 30. November 2002

Clemens Betzemeier

Audatex Deutschland · Datenverarbeitungs-GmbH · Postfach 2067 · 32377 Minden

*Vorsprung  
durch Service*

Herrn  
Donald Riester  
Hofäcker 9

32549 Bad Oeynhausen

## ZEUGNIS

Herr Donald Riester, geboren am 16.01.1967 in Bad Oeynhausen, ist am 01. April 2000 in unser Unternehmen eingetreten und war als Mitarbeiter im Vertrieb Kfz-Gewerbe bei uns tätig.

Herr Riester war innerhalb unserer Abteilung Vertrieb Kfz-Gewerbe im Innendienst tätig und wurde für folgende Aufgaben eingesetzt:

- Direktvertrieb / Telefonmarketing / Neukundenakquise
- Telefonische Kundenbetreuung und Beratung
- Angebots- und Auftragsbearbeitung
- Bearbeitung von Reklamationen und Kündigungen
- Teilnahme und Mitwirkung an Vertriebsveranstaltungen / Messen
- AfterSales-Aktivitäten
- Allgemeiner Schriftverkehr und sonstige administrative Tätigkeiten

Herr Riester konnte sich aufgrund seiner sehr guten Auffassungsgabe, Fachkenntnis und großen Interesses rasch in sein Aufgabengebiet einarbeiten. Im Umgang mit Microsoft-Standard Produkten wie Word, Exel sowie die Handhabung von Vertriebssteuerungs- und Back-Office Systemen zeigte er sich sehr geschickt.


Wir haben Herrn Riester als sehr fleißigen und sorgfältigen Mitarbeiter kennengelernt. Seine Aufgaben hat er stets zu unserer vollsten Zufriedenheit erledigt. Auch in schwierigen Situationen war seine Einstellung stets souverän und flexibel.

Sein persönliches Verhalten war stets einwandfrei. Bei Vorgesetzten, Kollegen und Geschäftspartnern wurde er geschätzt.

Herr Riester verlässt zum 30. Juni 2001 auf eigenen Wunsch unser Unternehmen, um sich einer neuen Aufgabe zu widmen. Für seinen weiteren Berufsweg begleiten ihn unsere besten Wünsche.

Minden, den 19. Mai 2001

Audatex Deutschland  
Datenverarbeitungs-GmbH

  
ppa. Berthold Vögeli  
Gesamtvertriebsleiter Kfz-Gewerbe



Hermann Meyer GmbH & Co. KG • Postfach 10 08 36 • 32508 Bad Oeynhausen

32547 Bad Oeynhausen  
Mindener Str. 6-10  
Tel. (0 57 31) 18 07-0  
Fax 18 07-44

32312 Lübbecke  
Zeiss-Str. 3/Industriegebiet  
Tel. (0 57 41) 31 84-0  
Fax 9 03 54

32584 Löhne  
Oeynhausener Str. 87  
Tel. (0 57 32) 94 97 9-0  
Fax 1 69 25

[www.ford-meyer.de](http://www.ford-meyer.de)

31. März 2000

## ZEUGNIS

Herr Donald Riester, geb. am 16. Januar 1967 in Bad Oeynhausen, begann am 6.4.1992 eine Tätigkeit als Angestellter der Abteilung Teile und Zubehör unseres Unternehmens.

Nach einer Einarbeitungszeit, in der er sich zunächst Grundkenntnisse des Sortiments und der Lagerhaltung erwarb, übernahm Herr Riester den Ersatzteilverkauf an Endverbraucher, die Betreuung von angeschlossenen Handelspartnern, die Überprüfung des Wareneingangs, die Warenlagerung sowie auch die Preiskalkulation. Aufgrund seiner fachlichen Qualifikation und seines fundierten Fachwissens war Herr Riester kompetenter Ansprechpartner für sämtliche Belange des Pkw Zubehörs. Sein Aufgabengebiet umfasste auch die Teiledisposition beim Hersteller Ford und bei anderen Lieferanten sowie die Vertretung des Ersatzteillager-Leiters. Herr Riester verfügt über sehr gute Kenntnisse im EDV-Bereich, die er effektiv in der Abteilung Teile und Zubehör wie auch in anderen Bereichen unseres Hauses umsetzen konnte.

Alle Herrn Riester während seiner Tätigkeit übertragenen Arbeiten erledigte er verantwortungsbewußt, mit Initiative und vollem persönlichen Einsatz. Wir waren mit seinen Leistungen stets sehr zufrieden. Herr Riester beherrschte seinen Aufgabenbereich vollkommen und war stets vertrauenswürdig, ehrlich und pünktlich. Im Umgang mit unseren Kunden war Herr Riester stets zuvorkommend und verbindlich und bei Vorgesetzten und Kollegen sehr geschätzt.

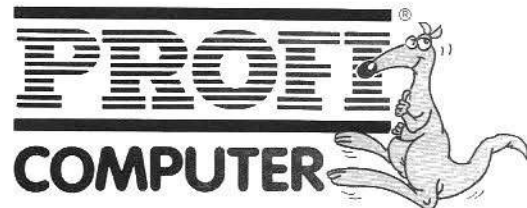
Zum 31.3.2000 verläßt Herr Riester unser Unternehmen auf eigenen Wunsch.

Wir danken ihm für seine Mitarbeit und wünschen ihm persönlich und beruflich alle Gute.

Hermann Meyer GmbH & Co KG  
FORD-Händler

*Wir wollen Europas  
beliebtester Computer-Partner werden!*

Profi-Computer · Brückenstraße 95a · 4972 Löhne 3



Vertriebs- u. Servicegesellschaft mbH

Herrn  
Donald Riester  
Albert-Rusch-Str. 23

4970 Bad Oeynhausen

4972 Löhne 3  
Datum : 22.04.92

### ZEUGNIS

Herr Donald Riester, geboren am 16.01.1967 in Bad Oeynhausen war in der Zeit vom 01.11.1990 bis zum 31.03.1992 als kaufmännischer Angestellter in unserer Abteilung Verkauf tätig.

Zu seinen Aufgaben gehörte im einzelnen:

Kundenberatung am Telefon  
Telefonverkauf der von uns angebotenen  
Produkte  
Ausstellungsvertretung  
Bearbeitung von Lieferrückfragen  
Bearbeitung von Kundenreklamationen

Herr Riester hat die ihm gestellten Aufgaben zu unserer vollen Zufriedenheit erledigt. Er war jederzeit in der Lage, auch schwierige Aufgaben innerhalb seiner Fachgebiete zu lösen. Er arbeitete korrekt und hat durch seinen Einsatz das Wohl unseres Hauses positiv beeinflusst.

Herr Riester war stets ehrlich, fleißig und pünktlich. Durch sein freundliches, ausgeglichenes Wesen war er bei allen Mitarbeitern und Vorgesetzten sehr beliebt.

Herr Riester verläßt unser Haus auf eigenen Wunsch. Wir bedanken uns auf diesem Weg für die geleistete Arbeit und wünschen ihm für die weitere Zukunft alles Gute.

**PROFI COMPUTER**

Vertriebs- u. Servicegesellschaft mbH

Hans-Jürgen Koch

4972 Löhne 3, Postfach 1462, Brückenstraße 95a, Telefon 0 57 31 / 744-0  
Fax 0 57 31 / 74 41 47 + 74 41 55

Postgiroamt Hannover (BLZ 250 100 30) Konto-Nr. 510 500-300

Bankverbindung Kreissparkasse Herford-Bünde (BLZ 494 501 20) Konto-Nr. 220 329 007

Eingetragen im 16 HRB 1376 Bad Oeynhausen, Geschäftsführer Jürgen Koch u. Karl-Heinz Pönighaus, Sitz der Gesellschaft: 4972 Löhne